

ТЕМА НОМЕРА

**Полезно  
знать**

Пособие по безработице в России в 2020 году увеличивается до уровня МРОТ – 12 130 рублей

До постановления правительства, которое введено в действие 27 марта, максимальная сумма, на которую мог рассчитывать потерявший работу гражданин, составляла восемь тысяч рублей. С новыми правилами максимальное пособие по безработице – 12 130 рублей – получают те, кто:

- за прошедший год до постановления на учет работал не менее 26 недель;
- уволился по собственному желанию, в связи с ликвидацией организации или в связи с сокращением штата.

Размер пособия зависит от зарплаты на прошлой работе и получать его можно не более 6 месяцев в течение одного года.

Минимальный размер пособия оставили на прежнем уровне – 1 500 рублей. Это для тех, кто:

- впервые ищет работу;
- за прошедшие 12 месяцев до постановления на учет работал менее 26 недель;
- не работал больше года
- был уволен за нарушение дисциплины;
- прекратил индивидуальную предпринимательскую деятельность;
- на последней работе оказывал услуги по договору гражданско-правового характера или авторскому договору;
- вышел из членов крестьянского (фермерского) хозяйства;
- не предоставил справку о среднем заработке за последние 3 месяца по последнему месту работы.

Такие безработные получают минимальное пособие в течение 3 месяцев.

До конца 2020 года увеличиваются выплаты по больничному листу. Эта поддержка в первую очередь тех работников, которые не успели приобрести большой стаж. Для них увеличат размер ежемесячного дохода, с которого рассчитывают выплаты по больничному, до 12 130 рублей. Если выплаты за полный календарный месяц болезни будут меньше МРОТ – работник получит 12 130 рублей. Если работник болел меньше времени, выплаты рассчитают пропорционально числу дней на больничном.

С 1 мая Центробанк устанавливает предельные комиссии для переводов между физлицами в системе быстрых платежей. За переводы до 100 000 рублей комиссию брать не будут, свыше 100 000 рублей – комиссия составит не более 0,5 процентов от суммы перевода, ее максимальное значение – 1 500 рублей.



2 Дмитрий освоил онлайн-заказы запчастей и выездные услуги автослесарей



1 Сергею помог рост спроса и цен на антисептики, перчатки, маски

3 Игорь переориентировал бизнес на изготовление защитных перегородок, ограничителей стоек для торговли и сервиса



# Рейтинг

## кузбассовцев, которые укрепили или сохранили бизнес

Валерий Каваль



**На первом месте Сергей Н., представитель оптово-розничной торговли моющими средствами, средствами гигиены. Также занимается клинингом.**

– С марта резко вырос спрос и цены на антисептики, перчатки, маски, отдельные позиции по моющим средствам, – рассказывает он. – Но не могу сказать, что ажиотаж принес нам сразу чистую прибыль. Со многими, особенно бюджетниками, оптовыми покупателями, уже были определены контракты на поставку, где был прописан возможный рост цен не более 10 процентов. А коммерческие структуры и производители подняли их на 12-15 процентов.

Чтобы внести изменения в договорные документы и признать ситуацию форс-мажором, нужно пройти судебные процедуры, а это не один месяц. Да и перспективы, как все понимаем, практически нулевые.

Потери компенсировали за счет розничных продаж и разовых договоров поставки, где покупатели всегда реагируют с опозданием на изменения рынка. А в среде производителей и продавцов уже знали на примере Китая о росте спроса и цен на конкретные товары и услуги.

Маски, перчатки, антисептики закупили по повышенным ценам, но все равно спрос покрыл затраты.

Просчитали варианты перехода на удаленную работу и отказа от промежуточных этапов перевозки и аренды складов. Но тут уже собственники помещений пошли навстречу и снизили арендную плату, иначе они вообще могли остаться без арендаторов. Службу клининга пришлось в основном переориентировать на дезинфекцию и на доставку товара, так как в разы увеличилась онлайн-торговля, благо у нас на сайте уже была такая возможность, и дополнительно заключили договоры с крупнейшими онлайн магазинами.



**«Серебро» у Дмитрия Ф., руководителя станции технического обслуживания автотранспорта. Вот что он рассказывает:**

– С апреля упал спрос на ремонтно-сервисные работы. Спасали сезонные услуги: мойка, шиномонтаж и договоры с крупными поставщиками. Активизировали интернет-продажи и услуги. Создали сайт с возможностью онлайн-заказа запчастей и выездными услугами автослесарей. Кстати, выездной сервис, вплоть до междугородних трасс, всегда будет актуален. Но нам трудно конкурировать с большими сетями.

Судя по предыдущему кризису, автолюбители опять начнут сами делать мелкий ремонт, востребованы будут продажа и поставки запасных частей, консультации, а не сами работы. С арендными платежами проблем нет, так как после предыдущего кризиса предусмотрительно приобрели помещение в собственность.



**И, наконец, на третьей позиции Игорь К. Он занимается изготовлением, сборкой и поставкой мебели:**

– Наши клиенты – малый и средний бизнес, торговля. Понятно, что кризис, падение покупательского спроса в первую очередь ударили по ним. Клиенты заморозили обновление обстановки, развитие. Активизировались мелкие производители, которые за любую цену готовы поставить товар, но без гарантии.

Держимся за счет долговременных контрактов, заключенных в начале года.

Но здесь свои сложности. Цена поставки товара фиксирована, а поставщики комплектующих деталей подняли цены сразу за ростом курса доллара. Несколько помогло изменение ассортимента товара в соответствии с требованиями рынка. Появился спрос на защитные перегородки, ограничительные стойки для торговли и сервиса, общественного транспорта.

## Что изменилось на рынке труда

**В марте 2020 года в Кемеровской области сократилось общее количество вакансий (-2%) в сравнении с февралем текущего года.**

Отрицательная динамика наблюдается и в Сибири (-1%). В целом же по стране данный показатель равен -3%. При этом прирост по резюме по Кемеровской области и в Сибири составил +9% (+7% по РФ).

**В Топ-5 профессий с положительной динамикой по количеству вакансий вошли (март к февралю 2020 года):**

1. Домашний персонал ..... +18%
2. Строительство, недвижимость ..... +14%
3. Консультирование ..... +10%
4. Страхование ..... +8%
5. Рабочий персонал ..... +8%

**Топ-5 профессий с отрицательной динамикой по количеству вакансий (март к февралю 2020 г.):**

1. Спортивные клубы, фитнесы, салоны красоты ..... -28%
2. Добыча сырья ..... -20%
3. Госслужба, некоммерческие организации ..... -19%
4. Инсталляция и сервис ..... -12%
5. Закупки ..... -6%

– По данным системы мониторинга рынка труда «Индекс HeadHunter» в марте 2020 года на одну вакансию приходилось шесть резюме, что является нормальным показателем для рынка труда. (В марте же 2019 года уровень соискательской конкуренции был равен пяти). Причиной прироста количества резюме стало скорее желание соискателей избежать рисков, связанных с вероятностью потери работы в столь нестабильное время. По данным недавнего онлайн-опроса hh.ru, большую долю резюме составили трудоустроенные соискатели, – рассказала Асель Сейлова, руководитель пресс-службы hh.ru Сибирь.